

Broker[®]
Consulting

mBank

FRANŠÍZA VE FINANCÍCH A REALITÁCH

KONCEPT, KTERÝ
KLIENTI MILUJÍ

OCENĚNÍ V SOUTĚŽI FRANCHISA ROKU



CENA VEŘEJNOSTI
ZA ROK 2025



ÚSPĚŠNÝ FRANCHISOVÝ
KONCEPT V OBLASTI
FINANCÍ 2024

Broker
POINT
Premium



**Jsme finanční
a realitní
konzultanti.**

Pomáháme

lidem s jistotou zvládat osobní cíle
a velká životní rozhodnutí.

Inspirujeme

své klienty a spolupracovníky
k růstu a finanční nezávislosti.



➤ SPOJENÍ DVOU SILNÝCH BRANDŮ



Broker
Consulting

Petr Hrubý

zakladatel Broker Consulting

My všichni v Broker Consulting společně pomáháme lidem k finanční nezávislosti, přispíváme k tomu, aby získali jistotu v největších životních rozhodnutích a dosáhli svých vytoužených cílů. Dokážeme lidem do života přinášet kvalitu. Takové podnikání stojí za to.



mBank

Paweł Kucharski

generální ředitel mBank

Na českém trhu jsme způsobili skutečnou revoluci a umožnili jsme lidem využívat bankovní služby v moderním pojetí za vynikajících podmínek. V partnerství se společností Broker Consulting společně propojujeme nejmodernější digitální bankovníctví se světem erudovaného poradenství.



TRADICE OD ROKU

★ **1998** ★

①

Jsme **česká společnost**, která má své místo na trhu již **od roku 1998**. Najdete nás v Česku a na Slovensku.

ROSTEME 

②

Patříme mezi největší skupiny na trhu financí a realit. V roce 2024 činil celkový obrát širší skupiny **3,8 miliardy Kč**.



③

Finanční, bankovní a realitní služby společně pod jednou střešou. To je náš jedinečný koncept.

VÍCE NEŽ

700 000

KLIENTŮ

④

Jsme **důvěryhodným partnerem** pro více než **700 000 klientů** napříč celou republikou.

2 000

KONZULTANTŮ

⑤

Dbáme na **profesionální služby** a standardizované procesy u všech našich 2 000 konzultantů.



⑥

Spolupracujeme s **60 finančními institucemi**. Udržujeme si tak důležitou nezávislost.



MBANK

Inovátor v mobilním
bankovníctví



1

Na český trh jsme vstoupili v roce 2007 a od počátku se úspěšně profilujeme jako **inovátor** v oblasti **internetového a mobilního bankovníctví**.

VÍCE NEŽ
700 000
KLIENTŮ

2

S více než **700 000 klienty** jsme se stali **největší internetovou bankou** v České republice. Jsme členem německé skupiny Commerzbank.



3

Z Výročních cen Mastercard Awards 2019 jsme si odnesli **cenu Innovations za první autentizaci plateb** v mobilní aplikaci pomocí biometrie.



Jednací místo Broker Pointu Premium

Jednací místa

V každém Broker Pointu Premium jsou minimálně dvě jednací místa, která klientovi a konzultantovi poskytují dostatek pohodlí pro diskusi o financích či realitních službách.

Diskrétní zóna

Jednání o financích vyžaduje soukromí, které zaručuje oddělený prostor. Právě zde konzultant klientovi podrobně představuje finanční plán, třeba na velkoplošné televizi.

Chyby, které umíme vyřešit

- Plátno neomyšlené částky za běžný účet
- Křivé rozpisování dluhů
- Platíte pojistku na to, co nepotřebujete
- Nemáte finanční rezervu
- Chybí vám nezavislý přehled bankovních nabídek

Nejčastější potřeby klientů

- Chci mít na konci měsíce více volných peněz
- Chci rentu 20 tis. měsíčně
- Chci našetřit dětem na studium
- Chci do 20 až 25 let přestat pracovat a pobírat rentu

OBJEDNAT KONSULTACI >

Zajímá vás, jak život ovlivňuje finanční plán?

ATM zóna

Ve vstupní části je oddělený prostor s vkladomatem s nonstop provozem. Kvůli zajištění bezpečnosti klientů je mimo pracovní dobu pobočky přístupný prostřednictvím čtečky platebních karet.

Čekací zóna

Pokud je na pobočce plno, máme pro klienty připravené příjemné posezení nad šálkem výborné kávy v komfortní klientské zóně.

Samoobslužná zóna

Centrální point se dvěma moderními iPady slouží jako samoobslužná zóna pro správu účtů u mBank.

Broker Point Premium

Finanční, bankovní
a realitní služby
pod jednou střechou

S pobočkou Broker Point Premium získává franšizant obchodní místo, které efektivně propojuje nabídku finančních, realitních a bankovních služeb.

Díky Broker Pointu Premium klienti šetří čas i peníze, protože nemusí samostatně do banky, pojišťovny či realitní kanceláře, vše vyřídí pohodlně na jednom místě a s jedním konzultantem.

Pobočka usnadňuje klientům už tak složité jednání, počínaje financováním a konče právními službami spojenými s realitními obchody. Tento obchodní model poskytuje na tuzemském trhu pouze franšizový koncept Broker Point Premium.

Každé obchodní místo je vybaveno moderními technologiemi a většina i vkladovým bankomatem s provozem 24 hodin denně, 7 dní v týdnu. Díky specifickému designu je pro klienty snadno rozeznatelný.

Jednoduše řečeno je Broker Point Premium **moderní pobočkou**, kde klienti rádi hovoří o svých finančních a realitních potřebách.



➤ BROKER POINT PREMIUM JE MÍSTEM, KDE SI KLIENTI PLNÍ SVÉ CÍLE

Naší **základní službou je OK Finanční plán**, se kterým klienti krácejí po cestě k finanční nezávislosti. Prostřednictvím finančního plánu franšizant pomáhá klientovi získat finance na důležité životní milníky: kvalitní vzdělání dětí, vysněný domek s velkou zahradou či důstojné prožití důchodového věku. Cíle si klient určuje sám. Finanční plán umí také ochránit klientův majetek a zabezpečit klienta i jeho rodinu pro případ nečekaných událostí.

Finanční plánování klientům přináší svobodu a výrazně jim zjednodušuje život.

Propojení finančních a realitních služeb pod jednou střechou umožňuje klientům efektivně řešit zásadní změny v jejich životě. S finančním plánem se navíc na jednotlivé kroky mohou připravit s dostatečnou časovou rezervou.

FINANČNÍ PLÁNOVÁNÍ

ok FINANČNÍ PLÁN



ok ZVÝŠENÍ PŘÍJMU

Láká vás příležitost zvýšit si svůj měsíční příjem a zároveň pomoci lidem ve svém okolí? Nabízíme různé formy spolupráce, které jsou vhodné pro kohokoli.



ok BYDLENÍ & REALITY

Vlastní prostor k bydlení je jednou ze základních potřeb člověka. Jeho pořízení je však významným finančním rozhodnutím se značným dopadem pro budoucnost. Pomáháme našim klientům nemovitosti koupit, prodat či pronajmout.



ok SPOŘENÍ & INVESTICE

Je důležité vytvořit rezervy pro vlastní neočekávané výdaje a za pomoci spořicíh nebo investičních nástrojů připravit prostředky, které povedou ke splnění našich snů a zajistí šťastné dospívání našich dětí.



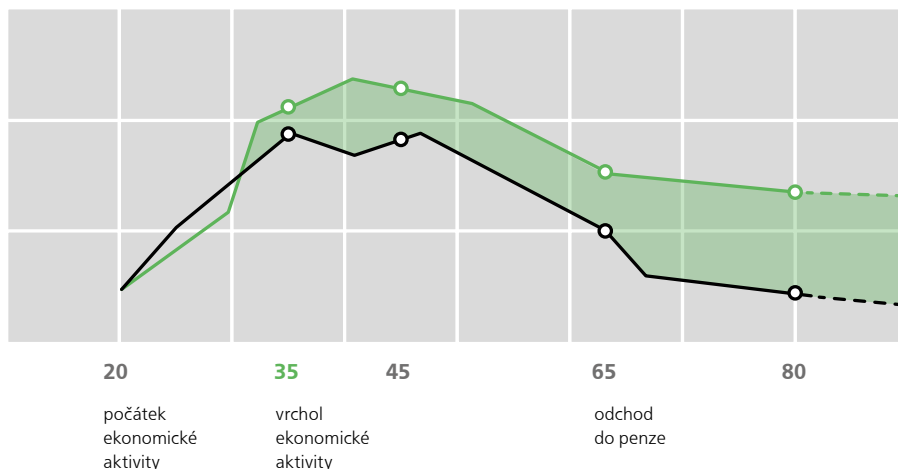
ok RENTA

Devět z deseti lidí může nejpozději do 20 let přestat pracovat a přitom si udržet stejnou životní úroveň jako v době tzv. produktivního věku. Ovšem spoléhat přitom na státní důchod opravdu nelze.



ok ZABEZPEČENÍ

Jsou to naši nejbližší, kteří bývají naší dlouhodobou nemocí, úrazem či definitivním odchodem postiženi nejvíce. Ať už jde o zdraví nebo o majetek, na většinu nešťastných událostí, které život také přináší, je možné se připravit.



O kolik lépe se mají klienti s OK Finančním plánem?

Graf ukazuje rozdíl objemu finančních prostředků, které měsíčně zůstávají k dispozici dvěma různým domácnostem. První domácnost finančně plánuje a druhá naopak s penězi nakládá nesprávně, splácí drahé půjčky, nevytváří si rezervy apod.

- křivka prostředků domácnosti **S FINANČNÍM PLÁNEM**
- křivka prostředků domácnosti **BEZ FINANČNÍHO PLÁNU**



KDO JSOU KLIENTI BROKER POINTU PREMIUM

1

FINANČNÍ SLUŽBY

Klienti Broker Consulting

Přes 700 000 lidí řeší své finanční, bankovní i realitní poptávky ve stovkách obchodních míst společnosti Broker Consulting. Mají v nás důvěru a oceňují, že vše zvládnou pohodlně na jednom místě.

Malé a střední podniky

Jsme profesionálním partnerem pro podnikatele, malé a střední podniky. Regionálně i celorepublikově působícím firmám zajišťujeme zejména zaměstnanecké benefity a pojištění.

On-line prostředí

Bez komunikace v on-line prostředí to dnes nejde, proto investujeme značné prostředky do on-line nástrojů, kterými oslovujeme další klienty.

2

BANKOVNÍ SLUŽBY

Klienti Broker Pointu Premium

Na jedné pobočce zavítá k našemu vkladomatu průměrně více než 1 200 potenciálních klientů měsíčně.

Klienti partnerské banky

Pravidelně naši pobočkovou síť využívají klienti partnerské mBank. Je jich v České republice více než 700 tisíc.

Klienti ostatních bank

Klienti ostatních bank s oblibou využívají naše vkladové bankomaty, což je vždy skvělou příležitostí k navázání obchodního vztahu.

3

REALITNÍ SLUŽBY

Klienti z realitních prohlídek

Zhruba polovina zájemců o nabízené nemovitosti projevuje kromě realitních služeb zájem také o financování koupě nemovitosti a další finanční služby.

Pronájem nemovitostí

Zájemci, kteří přicházejí na prohlídky pronajímaných nemovitostí, plánují v budoucnu pořízení vlastní nemovitosti, proto jsou ideálními klienty pro vypracování finančního plánu.

Developerské projekty

Stali jsme se významnými partnery pro developery, kterým kompletně zajišťujeme prodej i právní a marketingové služby. Zájemcům o koupi bytů pomáháme i se zajištěním financování. Developeri se tak mohou věnovat tomu, co jim jde nejlépe, a prodej přenechávají nám.

➤ PŘÍLEŽITOST, NA KTEROU VŠICHNI ČEKALI

Nazývá se DIP – Dlouhodobý investiční produkt. Zájem o tento produkt je v Česku vysoký. Klientům totiž výrazně pomáhá v přípravě na stáří a přináší vysoké daňové úlevy. Vznik DIPu byl důležitou událostí na finančním trhu, která **pozitivním způsobem ovlivňuje situaci** budoucích penzistů v České republice.

A co to DIP vůbec je?

Je to revoluční finanční nástroj pro přípravu na období penze, díky kterému může každý **moderně, efektivně a flexibilně investovat do své budoucnosti**.

➤ Pomáhejte klientům
připravit se na důchod

Více informací najdete na našem webu

www.bcas.cz/dip



Petr Linhart
ředitel obchodního místa

**DIP? KONEČNĚ SMYSLUPLNÉ
INVESTOVÁNÍ NA PENZI**

Přijďte se poradit

Broker Point Premium
Otýlie Beniškové 1697/20
Plzeň

☎ **602 881 603**

Broker Consulting
Finance • Reality • Spolu

Společnost Broker Consulting a. s., nesmí být považována za investiční společnost. Všem klientům doporučujeme konzultovat investiční záměry se svým odborným poradcem.



Broker Point Premium v Karlíně na Rohanském nábřeží

➤ SE SILNÝM PARTNEREM V ZÁDECH

Franšizové podnikání je postaveno na jednoduché filozofii – franšizanti jsou **samostatní podnikatelé, ale na podnikání nejsou sami**. Potřebnou jistotu jim dodává zázemí silného franšízora a jeho osvědčený a fungující systém.

Pro Broker Pointy Premium vybíráme **lukrativní místa v centru měst** s dobrou dopravní dostupností a výměrou alespoň 80 metrů čtverečních.

Ideální lokalitou pro Broker Point Premium je město s více než 15 000 obyvateli a se spádovou oblastí alespoň 30 000 obyvatel, které franšizantovi zajistí potřebnou klientelu.

➤ NA NEJPRESTIŽNĚJŠÍCH ADRESÁCH

Všechny pobočky Broker Point Premium jsou vybudované v **jednotném designu**. Moderní a čistý vzhled, kterému dominují bílá, šedá a červená barva, je snadno rozeznatelný.

S výstavbou pobočky pomáhá náš interní tým výstavby, který se stará o vše potřebné od vypracování projektu přes výbavu až po zajištění stavebních a jiných povolení.

▶ OPAKOVÁNÍ JE MATKA MOUDROSTI

Cvičení dělá mistry

Každý franšizant, zaměstnanec a spolupracovník Broker Pointu Premium absolvuje **semináře** vícestupňového vzdělávání, které poskytuje v rámci franšizové spolupráce Broker Consulting. Jednotlivé stupně jsou zaměřené na prohlubování odborných znalostí i dovedností a přípravu na získání certifikační zkoušky. Důležitou součástí je kromě **teorie i trénink praktických dovedností**.

Spolupracovníci se po absolvování úvodních seminářů mohou rozvíjet v dalších oblastech - finance, reality, management nebo rozvoj obchodních dovedností. Pro další zapracování je franšizantům a jejich zaměstnancům k dispozici **tým interních lektorů**. Tito lektori jezdí školit přímo na Broker Pointy Premium po celé České republice.

Součástí zapracování zaměstnanců je i důkladné seznámení se zásadami **finančního plánování** prostřednictvím **interních aplikací**.



Zaškolení je přirozenou součástí zapracování franšizanta i zaměstnance

➤ ZAKLÁDÁME SI NA MODERNÍCH TECHNOLOGIÍCH

V Broker Consulting dlouhodobě a **pravidelně investujeme** do vývoje a technologií. To provozovatelům Broker Pointu Premium zaručuje, že v oblasti technologií budeme i v budoucnosti na špičce.

Pilířem našeho elektronického systému je **aplikace Brok**, která primárně slouží ke **sběru základních klientských dat**. Po souhlasu klienta zpracováváme data v dalším firemním systému, **OK Finančním plánu**. S oběma systémy lze pohodlně pracovat na nejmodernějších tabletech, které jsou součástí vybavení každé pobočky Broker Point Premium.

Pracujeme také s **vlastním realitním systémem REX** a využíváme biosign, **biometrický podpis smluv**. Tato praxe výrazně urychluje proces uzavření obchodu, ale také snižuje ekologickou zátěž při zpracování papírové dokumentace.

Broker[®]
Consulting



Vyvýšený designový stůl se dvěma iPady je komunikačním centrem Broker Pointu Premium



Obchodní schůzka v Praze na Opatově

➤ PRÁVNÍCI, ANALYTICI I ODBORNÍCI NA KOMUNIKACI VŽDY NA TELEFONU

Výhodou franšízového podnikání je zázemí franšizora, který sdílí ověřené systémy a dlouhodobé zkušenosti z podnikání.

Společnost Broker Consulting poskytuje provozovatelům podporu odborníků z oblasti **práva, marketingu, PR a analytického oddělení**. Franšizanti tak nejsou zatíženi přílišnou administrativou a správou technologií a mohou se plně soustředit na klientský servis.

Právní oddělení zajišťuje právní služby při uzavírání realitních obchodů a zároveň kontroluje soulad jednotlivých dokumentů s platnou legislativou.

Pro odbornou konzultaci a analýzy jednotlivých produktů je franšizantovi a jeho týmu k dispozici analytické oddělení.

Marketingové a PR oddělení pomáhá provozovatelům s prezentací a propagací pobočky, připravuje marketingové materiály a spravuje či pomáhá spravovat profesionální profily franšizantů na sociálních sítích.

➤ VOLÍTE MEZI KLASICKOU REALITNÍ FRANŠÍZOU A KONCEPTEM BROKER POINT PREMIUM?

V Broker Consulting už od roku 1998 vyznáváme filozofii stejné motivace. Co to znamená? Jako franšízor vyděláváme, pouze pokud vydělává náš franšízant. Poplatek za užívání značky u nás neexistuje.

Jak širokou podporu budete mít dlouhodobě k dispozici?

V zázemí Broker Consulting pracuje **10x více lidí** než v zázemí běžných realitních franšíz. I z hlediska finanční síly jsou rozdíly obdobné. S konceptem Broker Point Premium máte tak k dispozici široký ekosystém možností.

Například:

- ① **Silný vzdělávací a podpůrný tým.**
- ② **Mix marketingových možností** – marketing pro developery, se kterými budete spolupracovat, osobní marketing, kampaně na sociálních sítích, video smyčka v televizi ve výloze, billboardy za odměnu, plachty, letáky na míru, stovky dárkových předmětů pro klienty atd. Celý výčet vašich možností získáte na osobní schůzce.
- ③ **Špičkové aplikace** a software k volnému užití při práci s klienty.

Finance a reality přinášejí klienty

Klienti, kteří prodávají či kupují nemovitost, potřebují finanční služby, a klienti, kteří využívají finanční služby, zase jednou za čas potřebují realitní služby. Právě provázanost obou světů vede k četným možnostem získat klienty a stojí za obrovským úspěchem konceptu Broker Point Premium a realitních služeb Broker Consulting.

Reality jsme začali poskytovat v roce 2015 a stali jsme se třetím největším realitním zprostředkovatelem v ČR s dynamikou růstu, která každý rok výrazně převyšuje růst tradičních realitních kanceláří v ČR.



> 9 ROZDÍLŮ MEZI KLASICKOU REALITNÍ FRANŠÍZOU A FRANŠÍZOU BROKER POINT PREMIUM

KLASICKÁ REALITNÍ FRANŠÍZA

Franšíza zahrnuje **pouze realitní činnost**.

Pobočka často bývá umístěna v **méně atraktivní lokalitě** a není z hlediska označení a vybavení na potřebné úrovni.

Za používání značky poskytovatele franšizant **platí** hlavní část franšizového poplatku.

Realitní software pro vyhledávání a evidenci nemovitostí si franšizant **musí hradit** zvlášť.

Vzdělávání si **musí** franšizant **hradit** zvlášť.

Advokátní a právní služby si franšizant **musí hradit** zvlášť.

Výplatu provizí makléřům musí řešit **franšizant nebo** jeho **účetní**.

Vzájemná spolupráce franšizantů probíhá pouze částečně a spíše **výjimečně**.

Realitní franšízy obvykle nemají komplexní know-how na práci se zaměstnanci a spoléhají jen na spolupracovníky **OSVČ**.

Broker POINT Premium

Franšíza Broker Point Premium zahrnuje know-how, nástroje a masivní podporu pro **finance i reality**.

Broker Pointy Premium jsou vždy situovány na **nejfrekventovanějších místech** města, jsou výrazně označeny, design interiéru je unikátní.

Franšizant **nehradí** žádný fixní **poplatek za užití značky**.

Speciálně vyvíjený **realitní software**, monitoring i cenové mapy jsou k dispozici **bezplatně**.

Vzdělávání franšizanta i jeho **zaměstnanců** včetně tréninku se školitelem přímo na pobočce je **součástí podpory**.

Interní právní oddělení Broker Consulting je franšizantovi k dispozici **bezplatně**.

Výplatu provizí spolupracovníkům **zajišťuje Broker Consulting** skrze stabilní a komplexní systém.

Spolupráce franšizantů Broker Pointů Premium a obchodní síť Broker Consulting je **velmi silná**. Projevuje se to například při prodeji developerských projektů.

Broker Point Premium umožňuje zaměstnávat spolupracovníky jak na **zaměstnanecký poměr**, tak i formou **OSVČ** a nabízí jim mnoho možností **kariérního růstu**.

1

2

3

4

5

6

7

8

9

➤ VOLÍTE MEZI BANKOVNÍ FRANŠÍZOU A KONCEPTEM BROKER POINT PREMIUM?

Koncept franšizové pobočky Broker Point Premium jsme navrhli tak, aby nabízel příležitost pro podnikatele napříč obory a **bez ohledu na předchozí praxi ve financích a realitách**. Stejnou šanci uspět tak má zkušený podnikatelský matador i učenlivý nováček.

**U nás má stejnou šanci uspět
zkušený podnikatelský matador
i učenlivý nováček.**

Odměny a provize za špičkové služby

Finanční odměny franšizantů Broker Pointu Premium se řídí propracovaným vysoce atraktivním odměňovacím modelem. Kombinuje v sobě provize za realizaci jednotlivých obchodů a odměny za péči a servis o klienty. Uzavřením obchodu to pro nás zkrátka nekončí.

Zakládáme si na **dlouhodobé péči o stávající klienty**, která zahrnuje pravidelnou kontrolu nastavení uzavřených smluv a aktualizaci finančních plánů. Statistiky pak ukazují, že zhruba 60 % obchodů uzavírají spolupracovníci Broker Consulting u spokojených stávajících klientů.

Vysoké cíle, vysoké výsledky

Obchodní model franšizy Broker Point Premium je nastavený na cílový průměrný **roční obrát na hranici 10 milionů korun** bez ohledu na lokalitu, ve které se jednotlivé pobočky nacházejí. Je to reálný cíl? Obchodní výsledky našich franšizantů dokazují, že ano.

S **podporou franšízora** v oblasti marketingu, práva či administrativy, intenzivním vzdělávacím systémem a s využitím špičkových nástrojů a aplikací můžete vybudovat úspěšnou pobočku i vy.



➤ 9 ROZDÍLŮ MEZI KLASICKOU BANKOVNÍ FRANŠÍZOU A FRANŠÍZOU BROKER POINT PREMIUM

KLASICKÁ BANKOVNÍ FRANŠÍZA

Franšíza zahrnuje **pouze bankovní nebo pouze finanční služby**.

Franšízu provozuje **jedna bankovní instituce**.
V nabídce klientům tak franšizant musí často prosazovat stěžejní produkt oné banky.

Propojení s jedinou bankovní institucí **neumožňuje nabízet** na franšíze produkty **více bankovních institucí**.

Právní ochranu klientům franšízy poskytuje **pouze bankovní instituce**.

Franšizant má v rámci společnosti **omezené možnosti kariérního růstu** dalšího rozvoje podnikání.

Vzájemná spolupráce franšizantů probíhá jen částečně, **obchodní postupy** mezi sebou **sdílejí jen výjimečně**.

Kvůli **úzkému zaměření** na oblast financí **nemá** franšizor **možnost** podílet se na **prodeji developerských projektů**.

Franšíza nabízí daleko **menší počet navazujících služeb**.

Lidem, kteří neuspěli s žádostí o bankovní úvěry, franšizant **není schopen dále pomoci**.

Broker POINT Premium

Broker Point Premium nabízí **kombinaci finančních, bankovních a realitních služeb** na jednom místě.

Broker Consulting, potažmo Broker Point Premium, **není závislý** na žádné finanční instituci. Franšizant tak může klientům vybírat **nejlepší řešení** na míru.

Broker Point Premium funguje na principu **multibankingu**. Titulární partneři poskytují v rámci pobočky exkluzivní služby.

Klienti Broker Pointu Premium jsou **pod dvojí právní ochranou** franšizora i titulárních partnerů.

Systém Broker Consulting nabízí franšizantovi široké kariérní možnosti a **neomezené podnikání**.

Vzájemná **spolupráce franšizantů** a obchodní síť je velmi silná. Franšizanti sdílejí obchodní postupy.

Pobočky spojují finanční a realitní služby, franšizant tak může klientům zprostředkovat **koupi nemovitosti** v rámci více než stovky **developerských projektů**.

Pobočky nabízí klientům celou řadu doplňkových služeb. Například oblíbenou **Zásilkovnu** nebo **Prodomii**, která se zabývá profesionální správou nemovitostí.

Broker Point Premium nabízí zprostředkování **etických nebankovních úvěrů** (ProCredia) a pomoci tak i lidem, kterým banky nechťejí nebo nemohou poskytnout úvěr.

1

2

3

4

5

6

7

8

9



PROČ SE STÁT FRANŠÍZANTEM BROKER POINTU PREMIUM

Jako franšizant můžete čerpat benefity hned ze dvou světů – podnikatelského i zaměstnaneckého. **Volnost, nezávislost** i dlouhodobý a kvalitní klientský servis na jedné straně, **pevné zázemí**, zavedené a ověřené systémy a podpora odborníků z centrály na straně druhé.

Broker Point Premium je ideální pro ty, kteří mají podnikatelské ambice a chtějí se aktivně podílet na úspěchu vlastní firmy, kterou mohou rozšiřovat o další provozovny, nebo položit základy rodinnému podnikání.

Kontakt pro spolupráci s Broker Consulting



Linka pro spolupráci

☎ 800 023 018

✉ prace@bcas.cz



Veronika Vránová

☎ 731 537 308

✉ veronika.vranova@bcas.cz

Broker Consulting, a. s.

Centrála Plzeň

Jiráskovo nám. 2684/2
326 00 Plzeň

Centrála Praha

Avenir Business Park
Radlická 751/113E
158 00 Praha

bcas.cz

Broker
POINT
Premium